

IL SEGRETO DEL MIO SUCCESSO? LA SERIETÀ

Enzo Benedini ha alle spalle 65 anni di lavoro, quasi tutti spesi nel campo dell'agroalimentare come rappresentante per la vendita di macchine prodotte dalle più importanti aziende del territorio.

Qual è stata la sua formazione e come si è svolto il suo percorso professionale?

Ho cominciato a lavorare fin da giovane, facendo svariate attività, ma è stato nel 1949 che sono entrato nel comparto agroalimentare come agente di commercio per alcune società di imballaggio e metalmeccanica. Con gli anni mi sono fatto conoscere nel settore e sono stato chiamato da aziende sempre più importanti.

La sua posizione l'ha portata quindi a lavorare in un certo numero di aziende, acquisendo molta esperienza...

Nel 1963 sono entrato alla Manzini, specializzata in impianti per la lavorazione, trasformazione e concentrazione del pomodoro.

Nel 1975 sono passato alla Rossi e Catel-

li che nel frattempo, grazie alla genialità tecnica del signor Camillo Catelli, aveva raggiunto risultati tecnologici più all'avanguardia della Manzini.

Nel frattempo ero anche il rappresentante di altre importanti aziende come la Faba, una fabbrica che produceva barattoli, e la Comaco, che forniva macchinari per la movimentazione e l'imballaggio; di quest'ultima sono stato anche socio e vice presidente.

Quali erano le tecniche utilizzate nel campo agroalimentare agli inizi della sua carriera e come si sono evolute?

Quando ho iniziato, a Parma e nelle province vicine c'erano 43 conservifici.

Oggi si sono ridotti a poco più di una decina che però producono molto di più rispetto ai miei tempi.

Questo vuol dire che il mercato ha costretto le aziende ad aumentare le proprie dimensioni; e quelle più piccole sono state assorbite oppure hanno cessato l'attività. Poi, naturalmente, ci sono stati dei notevoli miglioramenti tecnici. Una volta la raccolta e il trasporto del pomodoro avvenivano manualmente, mentre oggi tutto è meccanizzato.

Contemporaneamente, le ricerche sul pomodoro hanno permesso di creare varietà con la buccia più resistente che regge meglio la lavorazione meccanica.

Qual è la differenza principale fra passa-



Enzo Benedini

to e presente nella raccolta del pomodoro?

Agli inizi la raccolta dei pomodori occupava cinque o sei tornate, perché la maturazione avveniva in periodi differenti; oggi è possibile far maturare i pomodori quasi tutti insieme, cosicché l'80% circa della raccolta avviene simultaneamente.

Come si sono modificate negli anni le relazioni imprenditoriali e lavorative?

Chi opera oggi nel campo dell'imprenditoria non può fare a meno di tenere in considerazione la globalizzazione. Con l'abbattimento delle barriere, i nostri prodotti hanno spesso subito la concorrenza sleale dei marchi stranieri e numerosi tentativi di contraffazione.

In Italia abbiamo dei prodotti tipici unici a livello mondiale, irripetibili, e per questo dovrebbero essere maggiormente tu-

telati a livello legislativo.

Famiglia e lavoro si possono conciliare?

Mio figlio e mio nipote hanno continuato la mia attività e conducono oggi l'agenzia di commercio Benedini&Bertoletti. Prima ancora di trasmettergli le conoscenze lavorative, che avevo acquisito nella mia carriera, gli ho insegnato i valori della famiglia, che a mio parere sono il cardine dei rapporti umani.

Che impressione ha dei giovani che oggi si avvicinano al mondo del lavoro?

A mio parere, dovrebbero essere più umili e pazienti. I giovani di oggi vogliono tutto e subito, e spesso pretendono di raggiungere privilegi e posti di rilievo quando ancora non hanno la giusta maturità.

L'esperienza sviluppata nella mia vita mi ha portato a capire che quando si entra nel mondo del lavoro bisogna iniziare con serietà e spirito di servizio, e farsi conoscere pian piano per le proprie qualità. Al momento giusto le gratificazioni arriveranno.

Rifarebbe le scelte compiute finora?

Sono molto soddisfatto della mia carriera. Ho sempre lavorato con serietà e mi sono sempre fatto apprezzare. Ancora oggi, quando contatto le aziende con cui ho avuto rapporti lavorativi, sono sempre ricevuto con stima e ammirazione.

di Vincenzo Pirillo

NOME: Enzo Benedini

NATO IL: 07/11/1926

ESPERIENZA PROFESSIONALE:

Agente di commercio. Ha lavorato nel campo dell'agroalimentare come rappresentante per la vendita di macchinari prodotti dalle più importanti aziende del territorio.