

Parma, 20.10.17

## **BOZZA**

### **PRIMO CORSO PER ADDETTI ALL'UFFICIO ACQUISTI NELLE AZIENDE DEL COMPARTO AGROALIMENTARE**

Il personale che ogni azienda agroalimentare impiega particolarmente negli uffici acquisti ma anche negli uffici impianti, di controllo qualità ed eventuali altri, deve essere in possesso della conoscenza approfondita di tutte le macchine, attrezzature e servizi di cui l'azienda necessita per affrontare la propria produzione.

La risposta a questa necessità la si può trovare proprio nell'utilizzo del Portale Italiafoodtec.com i cui contenuti sono la tecnologia agroalimentare e la sua filiera (macchine, attrezzature e servizi) e anche le ditte italiane che le producono.

Il corso, di cui il primo potrebbe essere avviato da CISITA-PARMA, richiederebbe l'impiego di docenti, ciascuno con specifiche conoscenze delle caratteristiche di cui dovrebbe essere in possesso l'addetto agli acquisti, ufficio impianti, ecc.

Un docente proverrà dal team Italia Food Tec APS da cui apprendere le tecniche di utilizzo del Portale per acquisire la conoscenza di quanto un'azienda alimentare richieda per affrontare i problemi della propria produzione.

Un secondo docente si occuperà di trasmettere le tecniche e la filosofia della negoziazione e del processo di acquisto (dettagli da definire).

Un terzo docente si soffermerà su argomenti di cultura aziendale (dettagli da definire).

A supporto del corso potranno essere programmate:

- Visite presso aziende agroalimentari e particolarmente presso le aziende del comparto delle tecnologie agroalimentari.
- Visite a fiere di settore se coincidenti con il periodo del corso.

Ci potranno essere:

- 1) un corso per addetti all'ufficio acquisti con taglio ad-hoc
- 2) un corso per ufficio impianti e manutenzione con taglio ad-hoc

Chi sarà in possesso dell'attestato di partecipazione ai corsi di formazione di cui sopra, sarà facilitato in fase di assunzione presso le aziende del comparto alimentare ma anche presso le aziende delle tecnologie agroalimentari e della sua filiera.

**Le aziende alla ricerca di tali figure, completeranno la formazione sulla specificità delle proprie necessità.**

Stante la presenza di 25.000 aziende del comparto alimentare (cibi e bevande), questo tipo di corsi potranno essere avviati su tutto il territorio nazionale

In ogni città in cui è presente una società di formazione (vedi CISITA) si potranno organizzare corsi di questo tipo impiegando docenti locali di cui il primo proveniente dall'Ordine dei Tecnologi agroalimentari.

**BOZZA****PRIMO CORSO PER COMMERCIALI IMPIEGATI NELLE AZIENDE DEL COMPARTO DELLE TECNOLOGIE AGROALIMENTARI**

Per risorse commerciali intendiamo gli addetti all'ufficio vendite ma particolarmente i veri e propri venditori e gli agenti esterni.

Per la formazione professionale delle figure di cui sopra, destinate a un comparto tecnologicamente complesso, non esistono corsi specificatamente affinati ad hoc, per questo le aziende hanno due scelte: assumere persone da formare internamente, il che comporta impiego di tempo ed energie, spesso non disponibili, oppure ricerca di figure già occupate, molto spesso presso aziende concorrenti.

La soluzione al problema di cui sopra, risiede nell'avvio di corsi specifici utilizzando come strumento didattico i contenuti del Portale Italiafoodtec.com.

Il corso di cui il primo potrebbe essere avviato dal CISITA-PARMA richiederebbe l'impiego di docenti ciascuno con specifiche conoscenze delle caratteristiche di cui dovrebbe essere in possesso un buon commerciale.

Un docente proverrà dal team Italia Food Tec APS e si occuperà della formazione all'utilizzo del Portale per acquisire la conoscenza di quanto un'azienda alimentare richieda per affrontare i problemi della propria produzione

Un secondo docente trasmetterà le tecniche e la filosofia di vendita (da definire i dettagli)

Un terzo docente si soffermerà su argomenti di cultura aziendale (da definire i dettagli)

A supporto del corso potranno essere programmate delle visite sia presso le aziende del comparto che presso le aziende alimentari.

Non ultimo visite a fiere di settore se coincidenti con il periodo del corso.

Ci potranno essere:

- 1) un corso per addetti agli uffici commerciali con un taglio ad-hoc
- 2) un corso per puri venditori e agenti sempre con taglio ad-hoc.

Chi sarà in possesso dell'attestato di partecipazione ai corsi di formazione di cui sopra, sarà facilitato in fase di assunzione presso le aziende del comparto delle tecnologie agroalimentari e della sua filiera.

**Ogni azienda che richieda questo tipo di figure professionali, dovrà completare la formazione sulla specificità della propria produzione.**

La tipologia dei corsi di cui sopra potranno essere avviati su tutto il territorio nazionale stante la presenza di 3.500 aziende che producono tecnologia.

In ogni città in cui siano presenti società di formazione come CISITA-PARMA si potranno organizzare corsi di questo tipo impiegando docenti locali di cui il primo proveniente dall'Ordine dei Tecnologi agroalimentari.